

РЕШЕНИЕ НА БАЗЕ IC:ERP

ДЛЯ ПИЩЕВОГО И FMCG ПРОИЗВОДСТВА

СОЗДАЕМ ИТ-РЕШЕНИЯ,

которые приносят значимый и измеримый результат



ИТ-консалтинг



Цифровая трансформация



ИТ-инфраструктура



ИТ-аутсорсинг



Заказная разработка ПО



Автоматизация бизнеспроцессов 2000 год

основания компании

10+

компаний в экосистеме

СПб, Москва, Астана

офисы

2050

завершенных проектов

1500+

сотрудников

9 млрд руб.

выручка за 2024



ПРАКТИКА 1С

- Комплексное решение бизнес-задач на платформе 1С
- Оптимизация всех функциональных областей: помогаем снижать операционные издержки, запускать новые направления, управлять территориально распределенной структурой
- Внедрение 1C:ERP, 1C:Управление холдингом, 1C:3УП и др.
- Разработка методологии управленческого учета и отчетности, операционной деятельности
- Автоматизация всех видов учета, МСФО, бюджетного контроля, казначейства
- Концептуальное проектирование
- Техническая поддержка



















INVITRO





ORMATEK







Переход с западного ПО на 1С

Подготовим к ИТ-проекту любой сложности: разработаем функциональные требования, целевую архитектуру, план миграции и осуществим переход на «1С» в короткие сроки.





специалистов в департаменте

реализованных успешных проектов

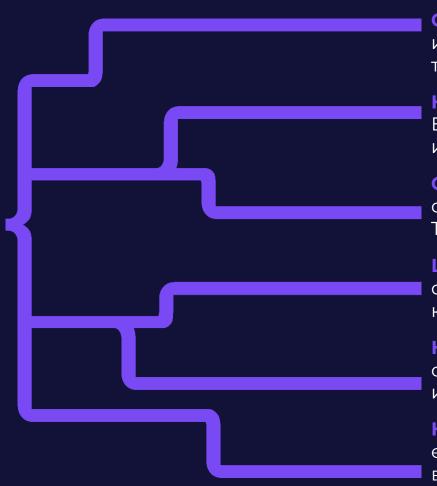
лет практики внедрения решений на базе 1С



ERP-ПРОЕКТ

ГЛАЗАМИ ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ:

ГДЕ ВИДЯТ РИСКИ



СБОЙ В ОТГРУЗКАХ —

из-за запуска новой ERP может нарушиться темп отгрузок

НИЗКАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ СИСТЕМЫ —

ERP не выдержит поток заказов и будет работать медленно

СЛОЖНОСТЬ ИНТЕГРАЦИЙ —

обмен с EDI, «Меркурием», «Честным знаком», TMS и WMS может дать сбой

ШТРАФЫ ОТ ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ —

ошибки в заказах или документах приводят к финансовым потерям

НЕГОТОВНОСТЬ ПЕРСОНАЛА —

сотрудники не успеют перестроиться и будут ошибаться в новой системе

НЕПРЕДСКАЗУЕМОСТЬ СРОКОВ И БЮДЖЕТА —

есть сомнения, что проект будет реализован вовремя и без роста затрат



НА ЧТО ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ ПРИ АВТОМАТИЗАЦИИ ПИЩЕВОЙ КОМПАНИИ

Тонкие места в процессах, где возникают риски

ПРОДАЖИ И EDI-ЗАКАЗЫ

- Ошибки в заказах из EDI: неверные параметры заказа → возвраты и задержки
- Потери на промо-акциях: не проверяются лимиты акций → перерасход по скидкам → потери маржи
- Отсутствие кредитного контроля или полуручной режим → отгрузки клиентам с просрочкой → кассовые разрывы

КАЧЕСТВО И СООТВЕТСТВИЕ ТРЕБОВАНИЯМ

- Контроль качества отдельно от фактического движения в ERP → ошибочные отгрузки непроверенной продукции
- Высокие требования к нормативной отчетности, корректная передача данных в «Меркурий», «Честный знак»
- Ошибки = регуляторные риски

ЛОГИСТИКА

- Транспортные затраты учитываются с задержкой — себестоимость искажается
- Нет прозрачности по маршрутам, тарифам и подрядчикам
- Интеграции с внешними системами могут работать нестабильно

ДЛИТЕЛЬНЫЙ РАСЧЕТ СЕБЕСТОИМОСТИ

- Себестоимость формируется неделями и с ошибками
- При сбоях приходится пересчитывать, блокируя работу пользователей
- Финансовая служба тратит много времени на корректировки задним числом



проектный подход:

ПОЭТАПНЫЙ ЗАПУСК БИЗНЕС-КРИТИЧНЫХ ПРОЦЕССОВ

ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО

- В пищевой отрасли нельзя «остановить конвейер»: отгрузки идут ежедневно
- Сбой в системе = штрафы, возвраты и потеря доверия сетей
- Сотрудникам сложно перестроиться одномоментно

КАК ЗАПУСКАЕМ

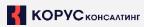
- Старт с критичных процессов: заказы, созданные вручную и полученные через EDI; отгрузки
- Ограниченный ассортимент и/или «пилотная» группа клиентов
- Ранняя проверка интеграций (EDI, Меркурий, TMS, WMS) на точечных отгрузках
- На ограниченном объеме данных тестируем подход к миграции НСИ

КАК РАСШИРЯЕМ

- После стабилизации запускаем на весь ассортимент
- Далее расширяем функциональность: закупки, финансы, себестоимость и пр.
- Плавная адаптация сотрудников, обучение по шагам

ЧТО ЭТО ДАЕТ БИЗНЕСУ

- Минимизация рисков запуска
- Быстрый результат автоматизации
- Ошибки исправляются локально, а не по всей цепочке
- Управляемая ИТ-трансформация



ПОДХОД С ФОКУСОМ НА СРОКИ

- Если необходимо в короткие сроки заменить учетную систему, сохранив стабильность операционной деятельности
- Сначала запускаем MVP (минимально жизнеспособный продукт)
- Развитие системы через итерации MVP2, MVP3 и т.д.









ОБСЛЕДОВАНИЕ

МОДЕЛИРОВАНИЕ РЕАЛИЗАЦИЯ

ПОДГОТОВКА К ЗАПУСКУ

ОПЭ

ЗАДАЧИ

- Интервьюирование ключевых пользователей
- Формирование реестров требований (опер.блок, рег.учет, упр.учет)
- Формирование документа о предпроектном обследовании

ЗАДАЧИ

- Подготовка сценариев работы в системе
- Прототипирование в системе
- Формирование реестра GAP
- Уточнение приоритетов реализации, формирование **MVP1**
- Формирование плана-графика и бюджета проекта

ЗАДАЧИ

- Реализация GAP
- Разработка и тестирование ролевой модели
- Разработка и тестирование механизмов миграции
- Проведение сквозного и интеграционного тестирования

ЗАДАЧИ

- Разработка пользовательских инструкций и обучение ключевых пользователей
- Развертывание и настройка продуктивной системы
- Настройка прав доступа
- Выполнение продуктивной миграции

ЗАДАЧИ

- Поддержка ОПЭ 2 и 3 линии
- Завершение продуктивной миграции (финансовые остатки)
- Нагрузочное тестирование
- Перевод в ПЭ



ОТРАСЛЕВОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПИЩЕВОГО ПРОИЗВОДСТВА И FMCG



Готовый цифровой контур на базе 1C:ERP

ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЕНИЯ

- КОНТРОЛЬ ЗАКАЗОВ.
 Проверка параметров и промо-условий, защита от лишних скидок
- **КРЕДИТНЫЕ ЛИМИТЫ И ВЗАИМОРАСЧЕТЫ.** Контроль задолженности клиентов
- **ЦИФРОВОЙ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА.**Статусы партий и документы формируются автоматически
- ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТЬ.
 Корректная передача данных сетям и регуляторам
- УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИКОЙ.
 От распоряжений на сборку до доставки
- **СЕБЕСТОИМОСТЬ И БЫСТРОЕ ЗАКРЫТИЕ МЕСЯЦА.**Точная маржинальность и своевременная отчетность

ПОЧЕМУ ЭТО РАБОТАЕТ?

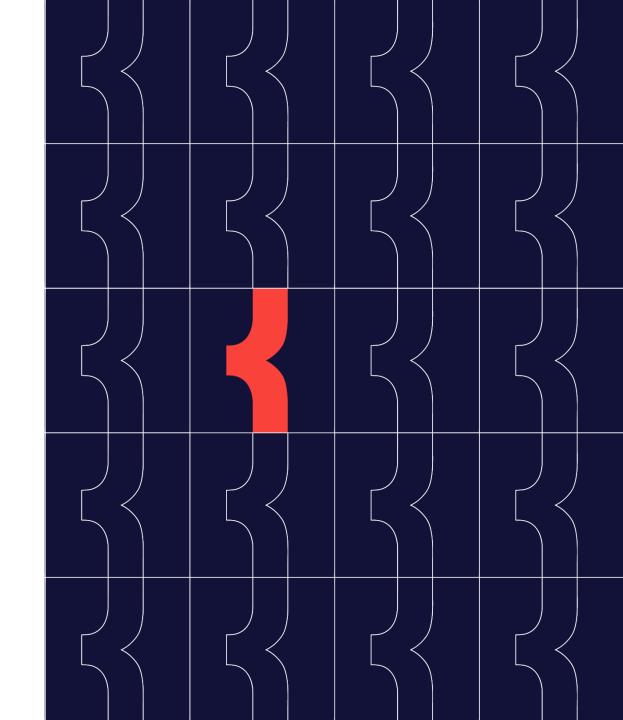
- ЗАПУСК БИЗНЕС-КРИТИЧНЫХ ОБЛАСТЕЙ внедрение без остановки процессов
- МЕТОДИКИ БЫСТРОГО ВНЕДРЕНИЯ (СППР) готовые сценарии, процессы и роли
- **СОБСТВЕННАЯ ИНТЕГРАЦИОННАЯ ПЛАТФОРМА** стабильный обмен с другими системами
- **КОМПОНЕНТЫ В ВИДЕ РАСШИРЕНИЙ** без вмешательства в ядро ERP
- ОПТИМИЗИРОВАНО ПОД БОЛЬШИЕ ОБЪЕМЫ решение проверено на проектах крупных производителей
- ГОТОВЫЕ СЦЕНАРИИ ОТРАСЛИ спроектировано на базе опыта реальных компаний



// ТОЧКА РИСКА

ОШИБКИ В ЗАКАЗАХ ИЗ EDI

- Заказы, выгружаемые из EDI, необходимо проверять по ряду параметров (цена, адрес, кратность, окно доставки)
- Контроль параметров заказа зачастую выполняется вручную → риск человеческой ошибки
- Ошибки могут обнаруживаться только при отгрузке или даже в момент доставки клиенту
 → возвраты и штрафы от торговых сетей

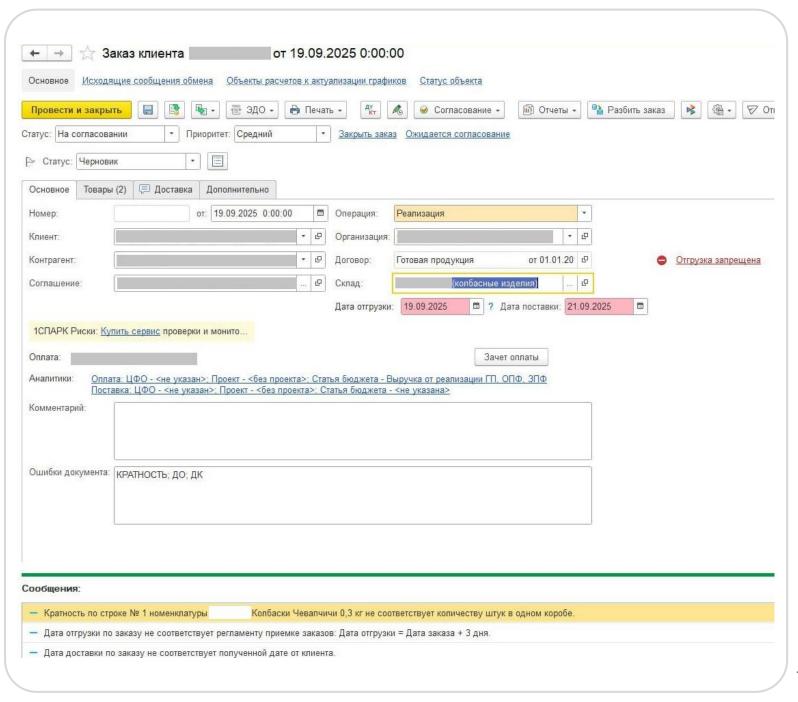




ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

Валидация в ERP параметров и условий заказов до отгрузки

- Механизм проверки заказов из EDI: цена, адрес, кратность, временные окна доставки и т.д.
- Цветовая индикация ошибок и нарушений в интерфейсе системы
- Заказы с критичными ошибками не переводятся в следующий статус без подтверждения



ERP ДАЕТ СКИДКУ, ДАЖЕ ЕСЛИ ЛИМИТ ЗАКОНЧИЛСЯ?

- Сети оформляют заказы сверх лимитов типовая ERP применяет скидку автоматически
- Лимиты ведутся в Excel, проверка вручную
- Задним числом оформленные заказы и возвраты не учитываются
- ERP применяет скидку к сумме строки, а не к цене — возникают расхождения с сетями
- Нет автоматической верификации условий промо

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Справочник промо-лимитов: по SKU, клиенту, типу скидки и срокам
- Контроль исполнения: регистры и документы по лимитам
- Механизм приоритезации при пересечении акций
- Автоматический пересчет при возвратах
- Проверка лимитов после импорта из EDI
- Интеграция с механизмом скидок в ERP: скидка к цене позиции, а не сумме строки
- Отчетность по промо: что заказано, отгружено и сколько осталось
- Поддержка и EDI, и ручных заказов



ПРОСРОЧЕННАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

- Заказы от клиентов с задолженностью проходят без контроля → риск неоплат и кассовых разрывов
- Проверка лимитов и взаиморасчетов ведется вручную (Excel, устные договоренности)
- Менеджеры не видят актуальную картину по дебиторке
- Просроченные оплаты обнаруживаются постфактум

КРЕДИТНЫЕ ЛИМИТЫ И ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

- Проверка кредитных лимитов при отгрузке
- Блокировка отгрузок клиентам с превышением лимита или просрочкой
- Настройка лимитов по клиентам, точкам доставки, каналам продаж
- Гибкое управление: согласующее лицо может разрешить отгрузку при формальном превышении лимита, если подтверждено поступление денег в банк (но еще не разнесено в системе)
- Отчетность: просрочки, динамика задолженности



КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА

Кто отвечает за «карантин»?

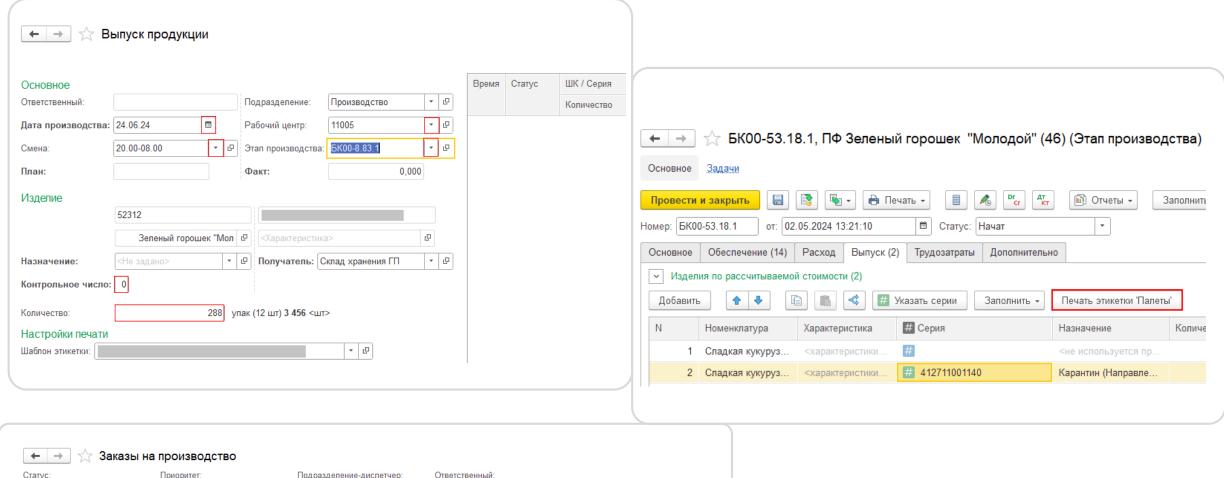
- Проверка партий ведется вне ERP, нет связи с фактическим движением
- Информация о статусе качества продукции — в Excel, комментариях или устно
- Продукция уходит на отгрузку до завершения лабораторного контроля
- Из-за ошибок отгрузка с карантина
- ЛИМС дорого или избыточно

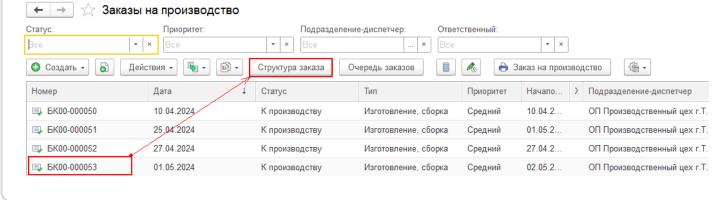
возможности

Реализация в 1C:ERP, без внешней ЛИМС

- Статус «карантин» присваивается автоматически при выпуске партии
- Поддержка статусов: карантин, допущено, забраковано, готово к отгрузке
- Гибкое управление статусами вручную или по правилам
- Серии и штрихкоды создаются автоматически, печатаются на этикетках
- Этикетка со статусом и кодом клеится на паллету и используется при отгрузке
- Сменная прослеживаемость без детализации по сырью









ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТЬ — ОТ ВЫПУСКА ДО КЛИЕНТА

- Корректность данных о партиях и маркировке сложно контролировать вручную
- Документы и статусы ведутся в разных системах
- Ошибки при оформлении сертификатов и кодов приводят к отказу сетей принять товар

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Интеграция ERP с «Меркурием» через 1С:УВС или напрямую для автоматического оформления и учета ветеринарных сертификатов
- Интеграция с «Честным знаком»: передача кодов маркировки и статусов без ручного ввода
- Привязка сертификатов и кодов к партиям и заказам в ERP
- Сквозная история движения продукции: видно, какая партия и когда отгружена клиенту



ПОДГОТОВКА ЗАКАЗА К ОТГРУЗКЕ

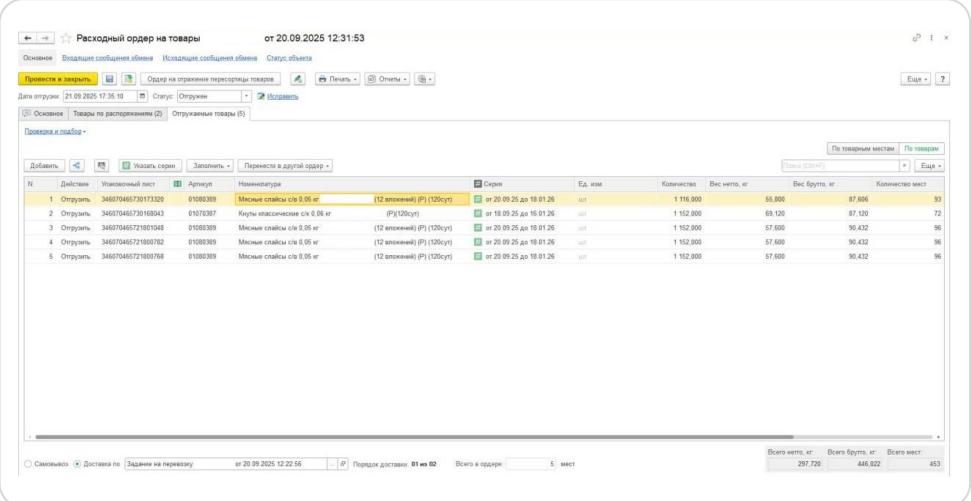
- Задания на сборку передаются в бумажном виде или полуавтоматическом режиме → риск ошибок в комплектации
- Корректировки в заданиях «живут своей жизнью»
- Склад и логистика тратят время на перепроверку заказов
- Отражение статуса сборки в нескольких системах
- Пакет сопроводительных документов формируется в полуавтоматическом режиме
- Ошибки в документах приводят к отказу сетей принять груз, штрафам и возвратам;

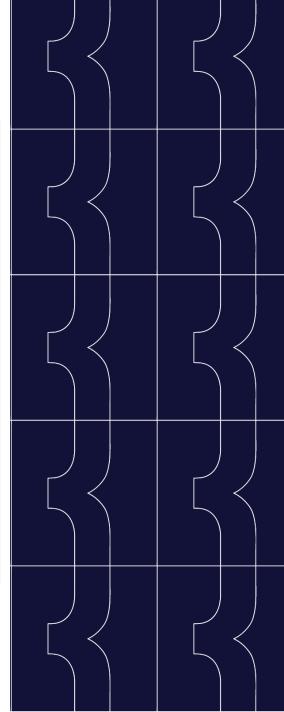
ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Распоряжения на сборку формируются автоматически из заказов (включая EDI), содержат SKU, количество, адрес склада
- При изменении заказа возможность направить новый расходный ордер производству.
 Изменения прослеживаются в системе
- Контроль выполнения: система показывает, что собрано и готово к отгрузке
- APM товарно-сопроводительных документов: автоматическая генерация УПД, товарных накладных и пр.
- Прозрачность процесса: заказ готовится к отгрузке без задержек и с минимальным риском штрафов



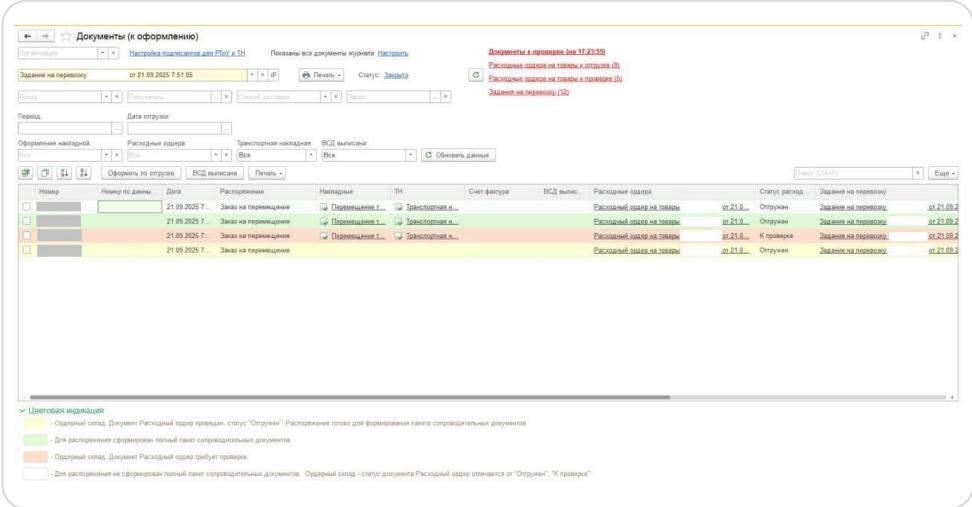
РАСХОДНЫЙ ОРДЕР

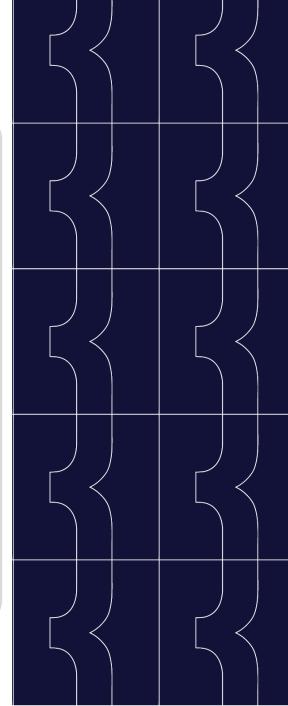






АРМ ТОВАРОСОПРОВОДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ







// ТОЧКА РИСКА

ЛОГИСТИКА НЕ ПОПАДАЕТ В СЕБЕСТОИМОСТЬ

- Нет детализации затрат по заказам и клиентам
- Акты от перевозчиков приходят с задержкой
- Отклонения между планом и фактом не фиксируются, перерасходы не видны
- ERP усредняет закупочные цены себестоимость искажается

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Расширенное «Задание на перевозку»: планфакт по стоимости, маршруту, статьям затрат
- Интеграция с TMS: синхронизация статей затрат с номенклатурами услуг и операций в ERP
- План/фактный учет с фиксацией причин отклонений
- Предварительное отражение затрат до получения акта
- Автоматические формирование заказов поставщику, поступлений и актов
- Веб-портал для перевозчиков загрузка актов и статусов (опционально)
- Отчетность: маршрут, сумма, отклонения, тариф (FTL / LTL / аукцион)



ЧТО МЕШАЕТЗАКРЫТИЮ

- Ошибки выявляются после расчета себестоимости
- Корректировки вручную, со сдвигом сроков
- Затраты «зависают»
 на промежуточных счетах
- Нет предварительного закрытия сразу расчет, без проверки
- При большом объеме данных система замедляется

ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ

- Запуск предзакрытия по выбранному профилю
- Автоматическая проверка: аналитики, промежуточные счета, мэппинги, взаиморасчеты
- Все отклонения в отчет с приоритетами и пояснениями
- Ответственные вносят корректировки
- Расчет себестоимости только после устранения ошибок
- Многопоточность ускоряет обработку при большом объеме данных



ERP, КОТОРАЯ РАБОТАЕТ НА БИЗНЕС-РЕЗУЛЬТАТ

РЕШЕНИЕ «КОРУС КОНСАЛТИНГ» ДЛЯ ПИЩЕВОЙ ОТРАСЛИ

Система «не мешает», а подсказывает, контролирует и защищает Возможность принимать осознанные решения: корректировать тарифы, менять каналы сбыта

Минимум ошибок на складе, в логистике и бухгалтерии

Рост точности управленческой отчетности и маржинальности

Снижение логистических затрат за счет усиления контроля Компоненты работают через расширения → проще сопровождать, масштабировать



ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ИТ-ПРОЕКТОМ

Адаптировали платформу 1С:СППР, сделав ее инструментом, поддерживающим ключевые процессы

- Управление требованиями
- Управление задачами
- Работа со сценариями и тестами, используемыми в этапах моделирования и интеграционного тестирования
- Регистрация и обработка обращений пользователей (трекер ошибок, журнал ОПЭ)
- Детальный учет затрат времени
- Контроль ведения документов проекта.
- Анализ состояния выполнения проекта
- Подготовка отчетов для заказчика,
 в том числе для актирования



ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

ПРОЗРАЧНОСТЬ

- Отслеживание прогресса проекта
- Контроль задач всей команды проекта – сотрудников исполнителя и заказчика
- Учет трудозатрат (Т&М)

НАГЛЯДНОСТЬ И УДОБСТВО

- Визуальный контроль задач с выделением проблемных зон
- Детализация до исполнителя и конкретной задачи

КОНТРОЛЬ ТРЕБОВАНИЙ

- Контроль версионности
- Кросс-отчеты помогают следить за соответствием требований и объема работ, быстро выявлять проблемы в цепочке реализации

ОПЕРАТИВНОЕ ИНФОРМИРОВАНИЕ

- Авторассылки отчетов (задачи, GAP, миграция)
- Отображение планового и фактического процента выполнения работ

ЖУРНАЛ ОПЭ И ПОДДЕРЖКА

- Трекер задач для техподдержки
- Интеграция с почтовыми сервисами
- Учет требований и изменений в рамках развития ИТ-системы
- Анализ статистики обращений, включая статистику трудозатрат



ПОЧЕМУ СТОИТ РАБОТАТЬ С НАМИ



Комплексная услуга из «одних рук»:

сочетаем лучшие технологии для достижения целей клиентов



25 лет опыта –

более **2050** успешных проектов



Сильная отраслевая экспертиза



Топ HR-бренд в сфере ИТ в России –

сертифицированная команда сильных ИТ-специалистов



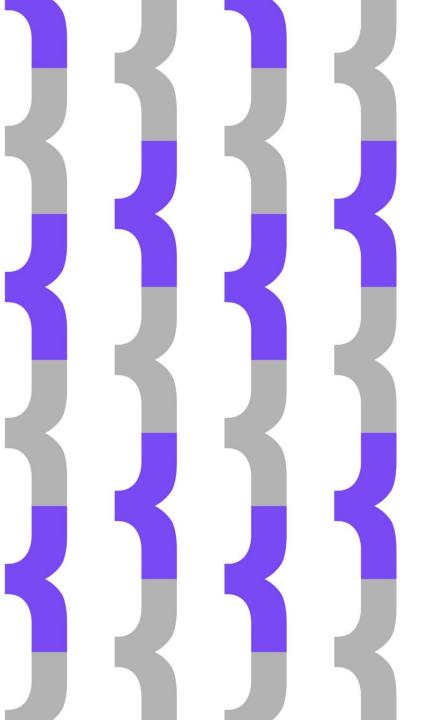
Мультивендорная компания -

продукты мировых и российских вендоров



ДОЛГОСРОЧНЫЙ ПАРТНЕР ЦИФРОВЫХ ИЗМЕНЕНИЙ БИЗНЕСА





примеры проектов

КОРУС КОНСАЛТИНГ —

надежный ИТ-партнер, который может обеспечить значимый для бизнеса результат сейчас и в долгосрочной перспективе



МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС «АТЯШЕВСКИЙ»

Автоматизация отгрузок и реализации продукции



О КОМПАНИИ

Ключевое предприятие ГК «Талина», одного из крупнейших российских производителей продуктов питания. Выпускает широкий ассортимент товаров, включая колбасы, мясные деликатесы и полуфабрикаты. Производство расположено в Мордовии, продукция поставляется в большинство регионов России, а также в Казахстан, Киргизию и Беларусь



О ПРОЕКТЕ

- Для реализации проекта выбран подход с фокусом на наиболее критичные области бизнеса
- Автоматизация началась с продаж и отгрузок
- Внедрение модуля интеграции с EDI для обмена данными с федеральными розничными сетями
- Реализация инструментов планирования отгрузок, чтобы скоропортящиеся товары с длинным плечом доставки поступали в розницу как можно быстрее
- Поддержка пользователей при отгрузке с четырех заводов во время запуска системы 24/7
- Повышение операционной эффективности, а также совершенствование процессов отгрузки

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Ценообразование
- Продажи
- Обработка заказов клиентов
- Отгрузки
- Транспортная логистика
- Казначейские функции

ИНТЕГРАЦИИ

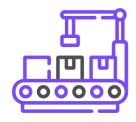
- SAP ERP, EWM, Sabris
- Контур EDI
- «1С:Бухгалтерия»
- OLAP
- «1С:Управление ветеринарными сертификатами»





производитель овощной продукции

Импортозамещение ERP-системы для обеспечения непрерывности работы 3 заводов



1C:ERP

О КОМПАНИИ

В России компания работает более 25 лет, у нее — 500+ постоянных сотрудников, более 10 тыс. га полей, три завода на юге России, а также центральный офис в Москве

О ПРОЕКТЕ

- Автоматизировали все виды учета и доработали
 1С:ERP для предприятий пищевой отрасли
- Использовали 1С:СППР для оперативного контроля задач и трудозатрат
- Применили подход с жестким определением приоритетов (MVP)
- Запустили и стабилизировали ERP в период сбора урожая, когда длительные остановки недопустимы
- Сохранили управляемость производства и обеспечили независимость от импортного ПО
- Развитие системы через MVP2, MVP3...

6 мес. – СРОК РЕАЛИЗАЦИИ

250 APM

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Производство, расчет себестоимости
- Управление складскими запасами
- Продажи, ценообразование, оптовая торговля
- закупки, взаиморасчеты с поставщиками
- Бухгалтерский, налоговый и управленческий учет, казначейство, учет по МСФО

ИНТЕГРАЦИИ

Системы 3PL складов, 1C:TMS, внешние решения для ТСД (ДатаМобайл) и др.





МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ

Автоматизация блока закупок на базе 1C:ERP



О КОМПАНИИ

Ведущий производитель продуктов мясопереработки и полуфабрикатов в центральной России. Компании принадлежат 12 торговых домов и 2 современных животноводческих комплекса. На комбинате, который выпускает 680 тонн продукции в сутки, работает более 9 000 сотрудников



О ПРОЕКТЕ

- Разработаны АРМ по направлениям закупки мясосырья, вспомогательных и бестарных материалов
- Оптимизировано планирование закупок
- Для расчета объема сырья к закупке, в том числе для общехозяйственных нужд, учитывается нормативный остаток, плановый расход, действующие аналоги и остатки на складе
- Автоматизировано формирование счетов на оплату поставщику, что повысило своевременность оплат и снизило влияние человеческого фактора
- Реализовано распределение сырья бестарного хранения по емкостям с учетом ограничений на несмешиваемость партий

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Ценообразование поставщиков
- Взаиморасчеты с поставщиками
- Планирование закупок
- Формирование заказов поставщикам
- Регистрация поступлений от поставщиков
- Претензионная работа с поставщиками

ИНТЕГРАЦИИ

- Бесшовная с 1С:Документооборот
- Обмен данными через шину Datareon с 1C:MDM и 1C:Производство





АВГУСТ-АГРО

Повышение качества финансового планирования



О КОМПАНИИ

«Август-Агро» — проект крупнейшего российского производителя химических средств защиты растений «Август» по развитию собственных агрохозяйств. Сегодня холдинг управляет 260 тыс. га сельскохозяйственных земель в России и 14,9 тыс. га в Казахстане, содержит 9 тыс. голов крупного рогатого скота

О ПРОЕКТЕ

- Реализация сложной бюджетной модели, которая учитывает особенности 3 отраслей агробизнеса (растениеводство, животноводство, обработка и хранение зерна). И обеспечивает единую методологию для всего холдинга
- Поддержка полноценной бюджетной кампании 2025 года в новой системе
- Унификация процессов планирования для всех агрохозяйств, ускорение формирования отчетности, формирование консолидированных бюджетов по всем направлениям
- Процедуру группового пересчета бюджетов можно выполнить за несколько часов

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Планирование прямых и косвенных расходов
- Формирование бюджета доходов и расходов и бюджета движения денежных средств

ИНТЕГРАЦИИ

- АдептИС:Агрокомлекс
- 1С:Бухгалтерия
- 1C:3УП
- 1C:MDM

1С:УХ

12 ОРГАНИЗАЦИЙ ОХВАТИЛ ПРОЕКТ

125+ ФОРМ В СИСТЕМЕ

НА 24 Ч БЫСТРЕЕ ФОРМИРУЮТСЯ СВОДНЫЕ ОТЧЕТЫ





ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЛЬНИЧНЫЙ КОМБИНАТ

ИТ-трансформация на базе 1С



о компании

Крупное предприятие мукомольно-крупяной отрасли, представлено на рынке известными брендами: «Ясно Солнышко», «Мука Предпортовая», «Аладушкин», «Кудесница» и другими. Лидер СЗ по объемам продаж фасованной пшеничной муки, крупнейший производитель хлопьев в России с объемом 20 000 тонн в год



О ПРОЕКТЕ

- Выполнен переход из 1С:УПП на 1С:ERP УХ и отраслевой модуль «1С:Управление мукомольным, крупяным, комбикормовым и масложировым производством»
- Оптимизирована работа финансовоэкономического отдела
- Трудозатраты на обработку аналитических данных сократились на 30%
- В 2 раза ускорилось согласование документов
- Компания получила больше возможностей, гибкости и перспективу развития бизнеспроцессов

37 371 *ЧЕЛОВЕКО- ЧАСОВ*

120 APM

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ

- Оперативный, складской и производственный учеты, продажи, логистика, ценообразование
- Казначейство и регламентированный учет
- Управленческая отчетность и бюджетирование

ИНТЕГРАЦИИ

- На время перехода была реализована интеграция данных между «1C:ERP» в «1C:УПП», чтобы исключить двойной ввод
- 1C:3УП, Чикаго, Меркурий, Этран, EDI, ЮЗЭДО









Антон Сочинский

Директор по развитию бизнеса «КОРУС Консалтинг»

+7 952 249 8607 ASochinskiy@korusconsulting.ru @ASochinskiy



САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

ул. Оптиков, д.4, корп. 3, лит. А, БЦ «Лахта-2»

MOCKBA

ул. Валовая, д. 35, БЦ Wall Street



+7 (812) 324-24-57



1c@korusconsulting.ru



www.1c.korusconsulting.ru